在赞比亚请律师

选聘与委托检查清单 · 2026 · LEGAL PRACTITIONERS ACT CAP 30

先核资格，再谈专业；先写范围，再谈费用；先留证据，再谈关系。以下每一项都可以直接拿去问律师或律所。

一、核资格（5 项）

- □ 律师姓名在 Roll（律师名册）上，且持有当年有效的 practising certificate。
- □ 已向 LAZ 秘书处电话/邮件核对姓名、证书编号和有效期（不要只看名片）。
- □ 律所地址、电话、网站真实；客户资金进入律所 client account，而不是个人账户。
- □ 律所已做利益冲突检查：对方当事人、对方母公司、对方银行是否是其现有客户。
- □ 实际承办律师、出庭律师和团队写清楚；不是“签单合伙人”转手给助理。

二、首次咨询问 10 个问题

1. 根据现有材料，法律问题是什么？有哪些可选路径？
2. 每条路径的时间、费用、风险和成功率判断？
3. 有没有诉讼时效、答辩期、上诉期或其他紧急期限？
4. 还需要补哪些证据？哪些证据现在就要保全？
5. 对方可能怎么抗辩？我们最薄弱的环节是什么？
6. 你代理过同类案件吗？谁实际负责？
7. 费用怎么算：小时、固定、阶段、月费还是风险代理？
8. 代垫费用（法院费、翻译、评估、差旅、送达）大概多少？
9. 预计多久？关键节点是什么？多久更新一次？
10. 能否出具书面 engagement letter，写清范围、费用、团队和授权？

三、签约前核对 12 项

- □ 律所全称、执业证书号、地址、联系方式；客户是公司还是个人写清楚。
- □ 事项和目标具体（合同审查/催款/诉讼/仲裁/劳动谈判/土地过户/刑事辩护）。
- □ 服务范围：起草、审查、谈判、发函、出庭、上诉、执行分别是否包含。
- □ 不包括的事项：税务/会计、移民申请、刑事辩护、上诉、执行、海外法律意见。
- □ 交付物、时间表和关键节点（立案、开庭、判决、执行）。
- □ 费用结构、费率、预估总额、上限、付款节点。
- □ 代垫费用清单：法院费、stamp duty、翻译、公证/认证、评估、送达、差旅、专家。
- □ 账单频率与明细；客户资金是否进 client account；VAT、币种、汇率。
- □ 授权边界：能否和解、最高金额、能否签文件、能否上诉、能否调解。
- □ 保密、利益冲突、数据保护（Data Protection Act No. 3 of 2021）。
- □ 终止条款、文件/原件/证据归还、保存期限（常见 7 年）。
- □ 不承诺结果、职业责任保险（如有）、投诉渠道（LAZ）、适用法律和争议解决。

四、费用怎么算

模式	适合什么	你要问什么
按小时 hourly	复杂咨询/诉讼，工作量难预估	合伙人/律师/助理费率？最小计费单位？差旅怎么算？
固定费 fixed fee	合同审查、公司注册、单一文书、标准过户	含几轮修改？超出范围怎么算？含VAT和代垫费吗？
阶段费 stage fee	诉讼/仲裁按阶段	每阶段交付物？败诉/撤诉是否仍付？
月费/顾问 retainer	长期法律顾问、经常性合同/劳动事务	每月含多少小时？超出怎么算？含出庭吗？
风险代理 contingency	部分追偿、商事争议；2025-07-11 起允许符合规则的安排	“成功”怎么定义？比例？代垫费谁出？中途终止怎么算？

谈费用的 8 个动作

1. 要求书面预估总额和上限（cap），超过上限需事先书面同意。
2. 要求按月/按阶段出账单，列明时间、工作内容、经办人。
3. 问清报价是否含 VAT；律所是否 VAT 注册；币种和汇率怎么定。
4. 问清代垫费用是否另计，法院费/翻译/差旅大概多少。
5. 客户资金进律所 client account，不混同律所自有账户；付款要 official receipt。
6. 不向律师个人账户付款，除非 engagement letter 明确授权；不现金付款不留凭证。
7. 风险代理要问：不成功是否仍付代垫费？和解算不算“成功”？上诉是否另算？
8. 费用争议先书面协商；必要时做 costs taxation 或向 LAZ 咨询。

五、危险信号（看到就停）

- □ 保证结果：“包赢”“一定能拿到钱”“法官是我朋友”。
- □ 要求你出钱“给法官/官员/警察”——可能构成行贿，你也可能被追责。
- □ 没有 engagement letter，只靠口头、微信、名片就让你付款。
- □ 现金付款、个人账户、不出具律所发票/收据。
- □ 不让你看文件、不解释策略，只催预付款。
- □ 没有 practising certificate、虚拟办公室、头衔夸张的“假律师/假律所”。
- □ 承诺“搞定”移民/投标/法院，把法律程序说成“关系活”。
- □ 让你撒谎、伪造文件、销毁证据、找假证人。
- □ 利益冲突不披露：对方是律所现有客户或律师亲属/合伙人。
- □ 费用突然大幅上涨，没有书面变更说明和明细。

六、出问题怎么办

1. 服务/纪律投诉：向 LAZ 书面投诉，附 engagement letter、账单、邮件、聊天记录和事实时间线。
2. 费用争议：先按合同书面协商，要求逐项账单和时间记录；必要时做 costs taxation/找独立律师评估。
3. 律师过失：尽快找另一位独立律师评估是否错过时效/漏诉/签错文件；注意你自己的诉讼时效。
4. 换律师：书面终止、结清已发生费用、要求归还文件/原件/证据；越早换越好。

LAZ（Law Association of Zambia）	LAZ House, Plot 1 Lagos Road, Rhodes Park, Lusaka +260-211-254401 / 252168 info@laz.org.zm www.laz.org.zm
Legal Aid Board	个人且符合经济困难条件可申请；公司/商业纠纷通常不适用。 legalaidboard.org.zm

本清单为一般性实务提示，不构成法律意见，也不构成对任何律所/律师的推荐。具体案件请让赞比亚持牌律师看材料；涉及刑事、人身自由、重大财产或紧迫时效的，务必尽快委托。